

Übersicht pay@pump-Lösungen

	Fillibri	Hectronic	PACE Telematics	Q1 Energie	Ryd
Name der App	Fillibri	Easy2fuel	PACE Drive	Zahlz.app	Ryd App
App verfügbar seit	Oktober 2020	2019	November 2019	Februar 2021	Erste Tankung im Februar 2016
Teilnehmende Tankstellenmarken	Über 30 Marken, darunter AVIA, HEM, Markant, Nordoel, Q1, Sprint, team, Westfalen und viele weitere	80 (u. a. Baywa, Wahr, Lanfer, Leu, Künstler, Total Mineralöl Duisburg, Liquind 24/7, Genol)	Europaweit in 14 Ländern verfügbar	Mehrere mittelständische Tankstellenketten, offen für weitere Akzeptanzstellen	Mehr als 30 mittelständische Gesellschaften und Einzeltankstellen
Anzahl der Akzeptanzstellen (Stand: September 2022)	Über 1.600	> 400	> 7.500	Ca. 700	Ca. 6.400
Anzahl der App-Downloads (Stand: September 2022)	> 500.000	> 150.000	> 1,1 Millionen in eigener App; mehrere Millionen über Partner-Apps, Telematiklösungen und Fahrzeugintegration	k.A.	k.A.
Zielgruppe (B2B oder B2C)	Beide	80 Prozent B2B, 20 Prozent B2C	Beide	Beide	Beide
Broker-Modell (Inkasso-Dienstleister) oder Reseller-Modell (Wiederverkauf der Ware)?	Broker-Modell: Bereitstellung der technischen Plattform	Im B2B keines von beiden: Hectronic ist technischer Dienstleister im B2C Broker	Beides, je nach Vertragsbeziehung; vollkommen transparent für den Nutzer	Broker-Modell	Reseller-Modell
White-Label-Lösung oder eigene App	Beides	White-Label-Lösung	Beides, White-Label-App als Open-Source-Projekt zur Weiterentwicklung/Umgestaltung	Beides	Beides
Download-Kosten Betriebssysteme	Kostenlos iOS, Android, Apple Car Play, Android Auto	Kostenlos iOS, Android	Kostenlos iOS, Android, Apple watchOS, Android Wear, Android Automotive OS	Kostenlos iOS, Android	Kostenlos iOS, Android, Web, Betriebssysteme von Fahrzeugherstellern für In-car-payment
Zusätzliche Funktionen (z. B. Tankstellenfinder)	Autowäsche, Shop, Click & Collect, Öffnungszeiten, Navigation, digitale Belege inkl. Exportfunktion, Tankstellenfinder mit Echtzeit-Preisvergleich, Favoritenfunktion und bald auch LadenCommerce	Tankstellenfinder mit Echtzeit-Preisvergleich, Preishistorie, Navigation zur nächsten Tankstelle, Services und Öffnungszeiten, Filterfunktionen, digitale Belege, In-car-payment, Car Play, Android Auto, Zahlung via Wearables, Web-based fueling ohne App-Installation über https://my.fuelsite	Tankstellenbeleg digital durchsuchen und verwalten; Tankstellen lassen sich nach Ortsnamen und Entfernung zum aktuellen Standort finden	Tankstellenuche inkl. Filter, Navigation zur Tankstelle, Tankbelege digital und per pdf, Kunden-werben-Kunden-Programm, In-car-payment: tiefte Integration in Fahrzeugsysteme	Tankstellenuche inkl. Filter, Navigation zur Tankstelle, Tankbelege digital und per pdf, Kunden-werben-Kunden-Programm, In-car-payment: tiefte Integration in Fahrzeugsysteme
Hinterlegbare Zahlungsmittel (z. B. Paypal, Kreditkarte, Debitkarte, Google Pay, Apple Pay)	Paypal, Apple/Google Pay (VISA, Mastercard, Amex, Girocard), Flottenkarte (Westfalen Service Card)	Debit- und Kreditkarten, Tankkarten	Paypal, Kreditkarte (Visa, Mastercard, Amex, Apple Pay, Giropay, Girocard in Apple Pay, Hoyer Card, ZGM Card, DKV, Google pay); weitere in Umsetzung	Apple pay, DKV, Paydiner	Google Pay, Apple Pay, Kreditkarten (Mastercard, VISA, Amex), Paypal, Amazon Pay; länderspezifisch: Maestro, MBWay u.v.m.
Push-Nachrichten	Ja	Auswahl der Zapfsäulennummer oder QR-Code	Ja	Nein	Ja
Auswahl der Zapfsäule (z. B. Säulennummer, QR-Code)	Auswahl der Zapfsäulennummer	Auswahl der Zapfsäulennummer oder QR-Code oder NFC-Tag	Auswahl der Zapfsäulennummer	QR-Codes oder Auswahl der Zapfsäulennummer	Auswahl der Zapfsäulennummer
In-Shop-Payment oder Bezahlten von Autowäschern möglich?	Beides möglich	Beides möglich	Beides in Vorbereitung	Beides in Vorbereitung	Beides in Vorbereitung

Allgemein

App

Technische Voraussetzungen		WEAT-MPH-Anbindung	Anbindung an die Connected-Fueling-Plattform über Kassensystem-Direkt-integrationen, offenen Open-FSC-Schnittstellenstandard, Hub (etwa WEAT-MPH, TSG/Mobipay u. a.) oder individuell Lösung	WEAT-MPH-Anbindung	Mobile-payment-kompatibles Kas-sensystem (Direktschnittstelle ryd-zum Kassensystem, grds. keine zwischen geschalteten Abrechnungs-/Datenservice-Anbieter oder Plattfor-men erforderlich)
On-Boarding-Prozess		Aufschaltung am POS durch Hec-tronic Support	Unterstützung beim Onboarding-Pro-cess und strukturierte Tests durch das Pace Partner-Management-Team	nach individueller Abstimmung	Abschluss der Anbindungs- und Abrechnungswereinbarung, Aktivierung von ryd pay über Kassen-hersteller, Test-Phase, Go-Live
Anbindung an Kassenhersteller		Kassenhersteller aktuell live: HUTH und Hectronic; In Abnah-me/Test: Ratio, Task und Bungal-ski; Anbindung geplant: Tokheim	Hectronic, Ratio	Ratio Global Office, Hectronic, Huth, TaskStar, Tokheim, Gilbarco, 2L, Fortech, Bungalski, Scheidt & Bachmann	Alle gängigen Kassensysteme und Plattformen
Anbindung an den MPH von WEAT	Support	Ja	Ja	Ja	Ja
Marketing durch den App-Anbieter selbst (z. B. Aktionen)		Persönliche Ansprechpartner; Ticket-Hotline	Hotline, Ticketsystem	Telefon, E-Mail; für B2B- und B2C-Partner mit persönlichem Ansprech-partner, In-App-Kontaktmöglichkeit	Telefon und E-Mail
Marketingmaterial für den POS/ Forecourt/Online		Crossmediale Werbekampagnen sowohl online als auch klassisch auf allen relevanten Kanälen und mit zielgruppenorientiertem Tar-geting	k. A.	Umfangreiche B2C-Kampagnen, Marke-ting gemeinsam mit Reichweitenpartnern wie wie S-Payment oder giropay; Umsetzung Tankprozess in Farben und mit Logo des Tankstellenpartners	Individuell
Kosten für die Anbindung		POS-Material mit individuellen QR-Codes und Layout-Möglichkeiten, spezialisierte POS-Aktio-nen in Zusammenarbeit mit Part-nefern	Flyer, QR-Code als Aufkleber für die Zapfsäulen, Banner und Auf-steller	POS-Materialien, die mit Logo des Mine-röljipartners individualisiert werden können	Individuell
Kosten im laufenden Betrieb	Kosten für Service/Support	Keine	Abhängig vom Leistungsumfang und Anbindung an Hectronic MPPA	Keine	Keine Kosten seitens ryd GmbH; ggfs. Kosten via Kassenhersteller
Kosten pro verkauften Liter über die App	Weitere Anmerkungen	Keine	Individualisiertes Angebot	Rein Transaktionskosten-basiert abhän-gig vom Modell (Broker, Reseller oder Fuelcard)	Individuell
Kontakt	Markus Parzialeff 01 75/6 26 45 34 markus@fillibri.com	Lena Wiest 01 77 03/93 88 - 2 21 wiest@hectronic.com	App-Lösung auch für alternative Kraftstoffe (insb. LNG & Loden)	Inklusive Abhängig vom Modell (Broker, Reseller oder Fuelcard)	Keine Nachlassmodell je Liter; für bft Mit-glieder einheitlicher Fahmenvertrag
Sonstiges		PACE Drive auch als App Clip und In-stant App: Nach dem Scan des QR-Codes an der Zapfsäule mobil bezahlen, ohne die App zu laden. Apple Watch so-wie Android Watch Integration. Connec-ted Fueling im Look-and-feel der Tank-stelle. Digitalisierung von Tankkarten. Einfache Anbindung von Kassensyste-men an Connected-Fueling-Plattform mit dem OpenFSC-Protokoll		Klaus-Dietrich Gaß 07 21/27 66 64 - 0 sales@spacecar.com	Sebastian Herkenhoff 05 41/6 02 - 70 s.herkenhoff@q1.eu
Technik		Arturo Misiano 01 52/22 50 87 43 arturo.misiano@ryd.one			

Übersicht pay@pump-Lösungen

Allgemein	Orlen	Logpay	HEM
Name der App	tankstar	Charge&Fuel App	Bluecode
App verfügbar seit	Mai 2022	2020	HEM, GO, Tämnol, weitere in Umsetzung
Teilnehmende Tankstellenmarken	star, ORLEN, teilweise Familia	Allguth, AVIA, bft Willer, HEM, Hoyer, Q1, Shell, Sprint, team energie	> 400
Anzahl der Akzeptanzstellen (Stand: September 2022)	circa 600	> 3.000	
Anzahl der App-Downloads (Stand: September 2022)	k.A.	k.A.	
Zielgruppe (B2B oder B2C)	B2C	B2B in der Charge&Fuel App, B2C über Clever Pay in der Clever Tanken App	B2C
Broker-Modell (Inkasso-Dienstleister) oder Reseller-Modell (Wiederverkauf der Ware)?	Corporate Lösung ohne Finanzierungsmodell	B2B Reseller, B2C Broker	App-Provider
White-Label-Lösung oder eigene App	eigene App	eigene App	Beides; Integration in Dritt-Apps, Darstellung in Bluecode-App und Option zur Integration in eigene App
Download-Kosten Betriebssysteme	frei iOS & Android	frei iOS, Android	frei iOS, Android, Huawei
Zusätzliche Funktionen (z. B. Tankstellenfinder)	Benefits, Promotions, exklusive Angebote für App-Nutzer	Stationsinformationen, Tankpreise, Navigation, CarPlay Integration	Digitaler Beleg, Bezahlen im gesamten Netzwerk von Bluecode
Hinterlegbare Zahlungsmittel (z. B. PayPal, Kreditkarte, Debitkarte, Google Pay, Apple Pay)	Apple Pay mit Visa, Mastercard und AmEx / Google Pay mit Visa und Mastercard	Charge&Fuel Card im B2B, Verschieden im B2C	Bankkonto (Deutschland und Österreich)
Push-Nachrichten	k.A.	Ja	Ja
Auswahl der Zapfsäule (z. B. Säulennummer, QR-Code)	QR-Code	Auswahl Zapfsäulennummer	Auswahl Zapfsäulennummer
In-Shop-Payment oder Bezahlern von Autowäschens möglich?	Autowäsche möglich	mit der Charge&Fuel Card	In Planung

App

Technische Voraussetzungen	aus Kundensicht Apple Pay oder Google Pay	Anbindung an Mobile Fueling möglich via WEAT MPH, PACE connected fueling Plattform oder über eine direkte Integration	WEAT MPH					
On-Boarding-Prozess	Download der App und Registrierung mit PIN / sicherstellen, dass eine Kreditkarte im Google- oder Apple Pay Konto hinterlegt ist	Begleitung beim Onboarding-Prozess durch die Logipay Mobile Fueling Ansprechpartner	Akzeptanzvertrag mit WEAT oder bei Integration in eigene App mit Bluecode direkt					
Anbindung an Kassenhersteller	k.A.	Ratio und HUTH, sowie alle an WEAT MPH und PACE connected fueling Plattform angebundenen Kassensysteme, weitere Kassenhersteller aktuell in Vorbereitung	Alle am WEAT MPH angebundenen Kassensysteme					
Anbindung an den MPH von We-at Support	k.A.	Kundensupport via Telefon und Mail	persönliche Ansprechpartner	ja	Ticketsystem und Key Account Management			
Marketing durch den Appanbieter selbst (z. B. Aktionen)	POS, Digital-Signage , Online und Social Media	k.A.	Ja, Aktionen in Absprache mit Bluecode					
Marketingmaterial für den POS/ Forecourt/Online	QR-Code als Aufkleber für die Zapfsäulen, Standard Marketingmaterial für den POS, Digital-Signage	Ja, wird kostenlos zur Verfügung gestellt	Ja, in Absprache mit Bluecode					
Kosten für die Anbindung	keine	nach Vereinbarung	keine					
Kosten im laufenden Betrieb	keine	nach Vereinbarung	Bluecode Transaktionskosten laut Acquiring-Vertrag					
Kosten für Service/Support Kosten pro verkauften Liter über die App	keine keine	nach Vereinbarung nach Vereinbarung	keine in der Standard App keine					
Weitere Anmerkungen								
Kontakt	Benedikt Brandi 04121-4750-1020 benedikt.brandi@orlen-deutschland.de	Henrik Bahlmann 0 61 96/5 82 22 18 henrik.bahlmann@logipay.de	sales@bluecode.de					